



Kaufmann/-frau für Groß- und Außenhandelsmanagement Fachrichtung Großhandel

Ausbildung	<p>Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement der Fachrichtung Großhandel sind Mittler zwischen Markt und Produktion. Sie kaufen Waren aller Art bei Herstellern oder Lieferanten ein und verkaufen diese an Handels-, Handwerks- und Industrieunternehmen weiter. Dabei haben sie stets die kostengünstige Lagerhaltung und den reibungslosen Warenfluss im Blick.</p> <ul style="list-style-type: none">- Innerhalb von 18 Monaten erwerben Teilnehmer im Berufsförderungswerk Sachsen-Anhalt die fachlichen Kompetenzen. In der Übungsfirma des Bfw führen sie alle Aufgaben eines Handelsbetriebes selbstständig und realitätsnah durch. Mit diesem Training erhalten die Teilnehmer Sicherheit und Verständnis für ihre praktische Arbeit.- Die 6-monatige berufspraktische Qualifizierung findet in wohnortnahen Betrieben statt. Hier können die Teilnehmenden ihr Know-how zum Einsatz bringen, vertiefen und erweitern. Sie lernen Arbeitsfelder und potenzielle Arbeitgeber kennen.
Zielgruppe	<p>Neben einem qualifizierten Hauptschulabschluss sollten Interessenten folgende Eigenschaften mitbringen:</p> <ul style="list-style-type: none">• Freude am Verkaufen und Vermarkten• Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen• ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit• Team- und Kooperationsfähigkeit• Aufgeschlossenheit für E-Commerce
Einsatzgebiete	<p>Kaufleute für Groß- und Außenhandelsmanagement werden überwiegend im Handel aber auch in der Industrie eingesetzt. Einsatzgebiete sind die Beschaffung von Waren im In- und Ausland, ihre Lagerung, Marketing und Vertrieb, Retourenmanagement sowie waren- und kundenbezogene Dienstleistungen.</p>
Berufliche Qualifizierung	<p>Ausbildungsschwerpunkte: AO §4 (2) Zur Vorbereitung auf das fallbezogene Fachgespräch zu einer betrieblichen Fachaufgabe (ein Prüfungsteil) ist die Unterstützung des Praktikumsbetriebes unabdingbar.</p> <ul style="list-style-type: none">• Warensortiment zusammenstellen und Dienstleistungen anbieten• Einkauf von Waren und Planung von Dienstleistungen• Marketingmaßnahmen organisieren und durchführen• kundenorientierter Verkauf• Kaufmännische Steuerung und Kontrolle• Arbeitsorganisation projekt- und teamorientiert planen und steuern• Lagerlogistik und warenbezogene Rückabwicklungsprozesse organisieren und durchführen• elektronische Geschäftsprozesse, Datenschutz und IT-Sicherheit• Nachhaltigkeit und betriebliche Compliance
Dauer	24 Monate
Abschluss	IHK-Abschluss
Ansprechpartner	<p>Anfragen und Anmeldungen nehmen unsere Mitarbeiterinnen des Kundencenters Kathrin Ziegler und Manuela Sporbert gern entgegen.</p> <p>Telefon: 03925 22-1713/-1714 E-Mail: kathrin.ziegler@bfw-sachsen-anhalt.de manuela.sporbert@bfw-sachsen-anhalt.de</p> <p>www.bfw-sachsen-anhalt.de</p>

